

融资租赁行业快讯

INDUSTRY NEWS OF FINANCIAL LEASING

焦点关注

租赁公司发挥独特优势助企纾困..... 1

热点追踪

融资租赁为科创企业铺就起飞“跑道” 3

稳住经济大盘会议对融资租赁的影响及应对思考..... 6

行业纵览

头部效应增强 租赁行业分化态势渐显..... 8

政策法规

融资租赁和融资性售后回租交税问题..... 10

地方快讯

青岛：全国首单数字人民币融资租赁业务落地..... 11

租赁学苑

全面推进“双碳”战略背景下融资租赁绿色业务发展研究..... 12



租赁公司发挥独特优势助企纾困

近一段时间，一揽子助企纾困政策频频出台。从国务院发布《扎实稳住经济的一揽子政策措施》，到人民银行、银保监会召开主要金融机构货币信贷形势分析会研究部署加大信贷投放力度，再到人民银行印发《关于推动建立金融服务小微企业敢贷愿贷能贷会贷长效机制的通知》（以下简称《通知》），可以看出，有关部门正积极引导提升金融机构服务实体经济的水平和质效，助力保市场主体以就业保民生。

融资租赁是一支与实体经济紧密相连的非银金融力量，多家租赁公司积极响应政策号召，坚持疫情防控和金融服务两手抓，主动发力为小微企业排忧解难，为实体经济保驾护航。

加大重点领域支持力度

作为疫情防控期间基层物流运输的重要保障力量，卡车司机群体是租赁公司着重关注的对象。据了解，平安租赁近期通过多个渠道开设线上服务入口，为卡车司机提供用车咨询、还租查询、结清查询等24小时智能服务及人工咨询，做到实时服务在线，让卡车司机足不出户即可在线办理各类租赁业务，尽力减少因疫情给客户服务带来的影响；嘉易融（天津）融资租赁有限责任公司则针对参加疫情防控的保供运输司机、中高风险区域的多名货车司机客户提供延期服务，有效缓解了受疫情影响货运司机群体的资金压力，为促进货运物流保通保畅提供了有力支撑。

《通知》中提到，各金融机构要持续增加对科技创新、绿色发展、制造业等领域小微企业的信贷投放力度，支持培育更多专精特新企业。

除了继续做好对绿色、制造业领域实体企业的租赁服务之外，租赁公司近年来也针对专精特新等中小微企业量身定制服务方案和审批政策，全力为更多

实体企业客户提供更加优质和高效的服务。中信金融租赁有关负责人介绍称，今年伊始，公司便聚焦先进制造业的高质量发展，加大力度重点服务拥有高水平科技力量的专精特新企业。今年3月底，中信金融租赁与国家级专精特新“小巨人”企业桂林莱茵生物科技股份有限公司成功开展了5000万元设备融资租赁业务合作。

科技驱动优化服务

提升数字化水平可以进一步增强服务小微企业能力。《通知》中明确表示“推动科技赋能和产品创新”，并表示“强化金融科技手段运用”。

中信金融租赁有关负责人表示，在疫情防控期间，公司贴近客户需求，不断调整业务营销政策，以“云上”营销及时了解企业的融资租赁需求，根据客户的急难愁盼问题优化远程尽调和审查审批流程。在零售业务端加速创新。

近期，中信金融租赁落地首笔零售车辆业务投放，业务实现了当天进单，当天线上业务审批、客户电子签约和最终放款。“这标志着乘用车租赁业务系统和业务体系已经初步具备支持零售业务线上化和审批效率的能力。”

此外，在居家办公期间，中信金融租赁持续优化车辆零售业务系统，提高系统流畅度，提升审批效率，加强风控模型及自动化审批的搭建，针对受疫情影响较大地区出台适配政策，并加大在新能源汽车领域的业务储备，为服务零售客户夯实信息化基础。

疫情发生以来，狮桥融资租赁（中国）有限公司持续增强线上服务能力，从组织架构、管理模式、技术路线、商业模式等方面，进行全方位的探索调整和流程再造，进一步解决货运物流行业信息不对称、信任缺失、行车安全等行业痛点，助力货运物流保通保畅。公司相关负责人表示，基于自身的智能车辆管理系统，狮桥推出了综合运力服务，为司机客户提供整合式、一体化和长链条的物流产业综合解决方案。截至目前，已为3.7万名物流货主提供综合物流服务，为司机群体匹配完成414万笔订单，累计运费384亿元。

发挥租赁产品优势

《通知》提到，各金融机构要针对小微企业生命周期、所属行业、交易场景和融资需求等特点，持续推进信贷产品创新，合理设置贷款期限，优化贷款流程，继续推广主动授信、随借随还的贷款模式，满足小微企业灵活用款需求。

融资租赁与银行信贷有所不同，它是以设备为载体，通过金融手段达成所有权与使用权分离，进而大幅减轻企业设备更新的现金流压力。而多数中小企业由于资金规模相对有限，设备等固定资产投资在其经营资金中往往占比很重，因此，在促进小微企业固定资产更新方面，融资租赁具备独特优势，通过提供富有特色的租赁服务产品，助力保市场主体。

如平安租赁，高度关注中小企业设备更新及运营需求，以小微金融提供设备为核心，以融促产，以产助融。据了解，平安租赁围绕企业设备的“买、用、修、卖”全链条，探索布局多个产业的生态服务，通过依靠融资租赁这一基础性服务，解决中小企业每一次交易、使用、处置环节的融资需求，有效降低中小企业经营成本，提高运营效率。截至目前，平安租赁已服务近5万家小微企业和两万余家设备商，投放规模超550亿元，为激活市场主体活力提供助力。

(2022-6-6 金融时报-中国金融新闻网)



融资租赁为科创企业铺就起飞“跑道”

近日，海通恒信国际融资租赁股份有限公司发行了市场首单融资租赁行业科技创新公司债券，发行规模为5亿元，其募集的资金主要用于满足专精特新、制造业“单项冠军”企业及其下游客户在设备采购、设备更新换代、扩大产能等方面的资金需求。

最近一段时间，融资租赁支持科技创新企业发展力度持续加强。融资租赁公司发挥租赁功能及深耕细分市场优势，加大投放力度，创新服务方式，为科

技创新企业发展提供更多金融支持。

持续加大投放力度

近年来，国家高度重视和支持科技创新企业发展，金融支持实体经济转型升级和服务科技创新企业的力度逐步加强。

公开数据显示，2021年末，制造业中长期贷款余额增速为31.8%。截至2021年末，全国银行业金融机构设立科技支行、科技特色支行、科技金融专营机构共959家，同比增长14.4%。今年4月底，人民银行设立科技创新再贷款，引导金融机构加大对科技创新的支持力度，撬动社会资金促进科技创新。

融资租赁公司作为一支贴近市场的新兴力量，也积极响应政策号召，为先进制造业、战略性新兴产业提供服务，加速引导更多的金融活水浇灌高新技术企业和专精特新企业。

“截至2021年底，我们已为1300余家科创企业提供了融资服务，业务投放总量近300亿元。其中，有150余家企业估值超过10亿元，有40余家实现了上市。”中关村科技租赁股份有限公司有关负责人表示，这些科技创新企业广泛分布在人工智能、云计算、智能仓储、新能源汽车、新材料、基因检测、体外诊断、卫生医疗服务、数字文娱等多个领域。

据悉，除了中关村科技租赁这种多年来持续深耕科创企业服务领域的公司之外，还有多家租赁公司也进一步加大了在科技创新企业领域的投放力度。

例如，平安租赁聚焦于国家战略行业，其制造加工事业部在高端制造和专精特新方向，与超过100家上市公司和国企合作，积累了大量经验，并围绕区域产业，坚持深耕，服务当地实体经济，为配套产业链超过1000家区域企业提供服务。中信金融租赁有限公司则重点服务拥有高水平科技力量的专精特新企业。中信金租有关负责人表示，下一步，中信金租将重点围绕国产医疗设备研发生产领域的专精特新企业，通过创新业务合作模式，积极支持国有医疗装备的技术升级和市场拓展。

灵活设计服务模式

可以看到，在市场驱动和政策激励的双重作用下，会有更多的金融机构跑步入场科技板块，融资租赁公司如何在激烈的市场竞争中获得一席之地？与商业银行等传统金融机构相比，融资租赁为科技创新企业提供的服务又有何不同？

有租赁公司从业人士表示，银行等金融机构主要关注企业的财务指标和抵押资产，租赁公司则主要基于对细分科技创新企业成长规律、风险特征和产业变革的理解，通过运用融资租赁兼具融物与融资的双重属性，设计出兼顾定制化和标准化的特色产品，进而满足实体企业不同的融资需求，为专精特新、中小型科技企业补短板、填空白。

在国家大力支持数字经济以及5G建设的浪潮中，边缘计算业务的持续增长催生了服务器市场新需求。平安租赁小微客户经理在拜访国内某互联网数据中心（IDC）机房运营商时，了解到该公司准备购进浪潮服务器供下游客群使用，让客户数据在网络边缘进行分析和存储。基于该公司的服务器融资需求，小微客户经理结合下游服务合同、资金收入等要素，为该公司量身打造了融资方案，并协助该公司完成线上化审批，获批融资款300万元。

上述中关村科技租赁负责人表示，根据不同行业属性以及处于不同周期企业的实际情况，设计出灵活的租赁服务方案，可以有效满足企业的不同需求。面向新基建项目融资需求，租赁公司可以推出项目租赁产品，以项目整体资产作为租赁物，为企业提供中长期融资解决方案，助力企业实现项目快速复制；面向制造业转型升级需求，推出服务型租赁产品，帮助企业优化商业模式，由销售产品转变为提供服务，帮助企业增加服务性收益，增强客户黏性；面向制造业企业促进产品销售的需求，推出销售型租赁产品，帮助企业扩大销售规模，加速市场扩张。

与科创企业共成长

数字化、智能化、绿色化等新产业兴起，一方面激发了传统产业变革及升级，另一方面也源源不断地培育出新技术、新模式。在此过程中，技术革新与

设备更新换代所带来的巨大市场空间也为融资租赁行业未来持续发展提供了重要推动力，融资租赁公司通过重点关注符合产业趋势的细分领域，进而形成新的业务增长点，实现租赁业务模式创新和科创企业发展共赢。

租赁公司在为高新技术企业、专精特新企业提供服务的同时，也积极探索科技租赁服务科创企业的价值实现路径，致力实现与科创企业风险共担、利益共享。

例如，中关村科技租赁，近年来通过借鉴国际上的成功经验并结合中国市场实际，初步形成了“债权+认股权”式股债联动业务模式。一方面，为早期科创企业提供租赁服务，并通过认股权实现风险补偿；另一方面，发起设立租投联动基金，实现认股权价值变现。

以某机器人生产服务商为例，这家科创企业成立于2016年，中关村科技租赁2018年为其提供了首笔融资350万元并签订认股权，而后为提供租赁融资8次，累计金额近1.3亿元。在中关村科技租赁的支持下，该企业近两年收入复合增长率超过100%，已成长为该细分领域增速最快的服务商。2020年，租赁基金在B轮融资时行权，同期进入的有多家知名投资机构。2021年，租赁基金在其D轮退出，持有时间18个月，实现收益近3倍。

据介绍，股债联动能够让企业避免在早期过度稀释股权，融资成本更低，并且能够与中关村科技租赁建立起稳定、可靠、长久的融资渠道。中关村科技租赁通过对高潜力企业进行股权投资，助力企业价值高速增长，从而获取企业成长带来的超额收益，实现债权回报和股权回报的有机结合。对于租投联动基金而言，也可以实现“投得准、投得进、投得值”。

(2022-05-30 中国金融新闻网)

稳住经济大盘会议对融资租赁的影响及应对思考

5月25日，国务院召开全国稳住经济大盘电视电话会议。在这个时点召开这样一场全国动员大会，说明经济下行压力比较大。4月经济数据陆续发布，地

方经济财政数据也已经发布，当前超预期因素影响中国经济运行的问题，摆在大家面前。那么，这次会议对融资租赁行业的影响几何呢？

从有利的方面来看：

一、货币政策进一步宽松，融资租赁的资金端应当是比较充裕的，资金成本也会走低。特别是对于一些以小微企业为主要客户群的租赁公司，会有特别的金融政策支持，不管是利率还是放款条件方面都会比原来的条件更好。支持中小微企业的租赁公司可以获得银行更多的授信支持，因为这是定向扶持小微企业的金融渠道，银行通过租赁来穿透小微的底层资产，会更加安全，因为加了租赁这层保护垫。

二、财政政策方面，基础设施建设，特别是水利基础设施、老旧小区改造、交通基础设施项目会得到国家财政的支持，审批流程会加快，城投平台类企业也会得到喘息的机会。现阶段，对地方政府隐债的限制政策，肯定不会加码，因为如果这个时候出现城投平台暴雷，会严重打击市场的信心，这跟会议的精神是不符的，监管部门和大型金融机构的政治觉悟会让他们避免这种情况的出现。对于以城投平台为主要客群的租赁公司，不失为一个投放的窗口期，但也要控制好租期，提高风险偏好。

不利的方面及应对建议：

一、货币政策宽松，在经济形势不好的情况下，金融机构的竞争也会更加激烈，因为愿意贷款的主体本来就不多，各家金融机构放款的任务也很重，现在银行在激烈的市场竞争过程中业务渠道下沉，直接与租赁公司抢夺市场。租赁公司在资金成本上是存在天然劣势的。甚至有部分客户在获得更为便宜的资金后，会与租赁公司解约，这也在一定程度上影响到租赁公司的资产稳定性。

二、政府出台如此重磅的政策，换个角度思考，说明现状是非常严峻的。对于租赁公司来说，客户暴雷的可能性大增，租赁公司需要与有增长潜力的客户做好延期、展期等资产处置的工作，跟客户一起渡过眼下的难关；但另一方面，租赁公司的现金流也要能够支撑自身给客户金融支持。所以，为保证

现金流的安全，租赁公司有必要储备一定量的现金。

三、大会指出中小企业的问题是产业链不通畅，物流大动脉不通畅，微循环不通畅，销售收入减少甚至是没有。大会要求退税，激活市场主体，通畅各种堵点。对于融资租赁来说，产业链不通畅就没有足够多的收入来支付租金。物流和微循环不通畅，租赁物就没法给客户运送及安装，直租业务就没法完成，这是直接租赁面临的实际难题。不管是直租还是回租，最后都需要客户未来产生足够的利润和现金流来支付租金。这也是大会要求着力解决的问题，在解决之前，租赁公司需要面对不确定的局面。

四、在眼下这种情况下，有些租赁公司可能会大肆扩张，而这是相当危险的。因为租赁本身的期限会比较长，有些会跨越一个经济周期。目前稳经济、防下行，那么经营本身存在问题的企业也可能获得信贷资金而暂时存活下来，但以后一旦情况发生反转，经济转向过热，货币政策收缩的时候，这些企业就会首先面临流动性危机，而在这个过程中扩张的租赁公司就很可能要吞下苦涩的果实。有的租赁公司是国企，有时需要承担社会责任，救助部分企业也许是不得已而为之。但对于市场化经营的租赁公司来说，必须着眼于几年后的经济形势，并据此对眼下的投向、策略进行思考和布局。

(2022-05-28 腾讯网)



头部效应增强 租赁行业分化态势渐显

近期，租赁行业的一组业务数据引起记者关注。据零壹租赁智库统计，今年4月，共发生融资租赁业务2507笔，共涉及298家出租人。在这298家出租人中，前8家出租人的业务量就占据4月总业务量的50.9%，且业务集中度较上月进一步增加。

虽然一个月的业务数据并不能完全展现整个行业的业务集中度，但从中也可看出，资金密集型的租赁业具有一定的分化发展特点。

实际上，近年来租赁业已走上了调结构、谋转型的发展之路。在推动减量增质的过程中，租赁行业分化发展态势进一步凸显。以国有大行、股份制银行系租赁公司为代表的头部机构，已经牢牢占据主动位置，呈现出“强者恒强”的发展特点。

据《金融时报》记者观察，头部租赁公司无论是在资产规模、营收利润等硬性指标，还是在多个创新业务领域的探索布局上，均领跑行业。2021年租赁公司业绩报告显示，虽然头部租赁公司总体发展速度有所减缓，但整体业务规模仍在持续增长，表现依旧强劲。据《金融时报》记者不完全统计，2021年，远东宏信、国银租赁、交银租赁的资产规模已成功跨越3000亿元门槛，而金融租赁行业内最小的广融达金融租赁，其资产规模仅为5.42亿元。此外，还有3家金融租赁公司总资产也不足100亿元。

租赁公司的盈利能力也呈分化态势。国银租赁、交银租赁、工银租赁、招银租赁、远东宏信、平安租赁、渤海租赁（000415）、中航租赁8家租赁公司的营业收入均超过百亿元，而在金融租赁公司行业内，有14家金融租赁公司2021年营业收入低于10亿元，与头部公司有较大差距。

有业内人士坦言，预计未来租赁行业两极分化趋势会愈发明显，行业资源或将进一步向头部公司集中。在市场细分领域逐步形成的稳固头部企业，将带动行业持续精细化发展，提升整体竞争力。

金融租赁公司牌照稀缺，数量上虽不占优势，但受益于强大的股东背景，资金实力明显，与一般融资租赁公司相比，具有突出的融资渠道优势和杠杆能力，竞争优势明显。经过近10余年的发展，金融租赁已成为推动行业发展的重要力量，占据头部竞争位置。据租赁联合研究院最新发布的报告，截至2022年3月底，全国融资租赁合同余额约为60810亿元，其中，金融租赁公司融资租赁合同余额约为25100亿元，业务总量占全国的41.3%。

从业务投向上看，头部金融租赁公司在航空、航运及绿色租赁上均有较大布局，除此以外，金融租赁公司的业务投放主要还集中在水利、环境、公共设施 and 电力、燃气等方面，这使得金融租赁公司的业务较为同质化，竞争更趋激烈。而在响应国家普惠金融、乡村振兴、“双碳”目标的背景下，金融租赁公司在商用车、分布式光伏等细分领域发展势头也很强劲。如国银租赁 2021 年普惠金融板块资产规模大幅增长 35.7%，中信金融租赁先后落地户用光伏、车辆零售租赁业务，以零售租赁业务转型为突破口，寻求新的业务增长点。

不过，有业内人士坦言，虽然金融租赁公司实力强、开展业务规模大，但在较长时间内，银行系金融租赁公司业务模式主要依赖于售后回租模式，业务同质化现象较为严重，面临较大的转型压力。

随着国内融资租赁市场变化，行业正在从粗放式增长转向高质量发展，传统通过规模扩张的发展模式将愈发受到限制，在行业出清速度加快的同时，未来行业竞争格局将加速分化，专注深耕市场、在所在领域专业能力突出的租赁公司可能迎来新一轮机遇。

有业内专家认为，当前，租赁行业的交易需求已不再局限于先获取租赁项目，然后金融市场释放资金的单一模式，通过搭建多层次金融服务共享平台，形成合作体系的需求愈发明显。在行业集中度进一步提升的情况下，头部租赁公司将迎来新一轮发展机遇。头部租赁公司通过夯实客户基础，优化结构，打造平台化乃至生态化的租赁业务场景，扩大资产交易规模的同时构建业务“护城河”。

(2022-6-6 中国金融新闻网，有删节)



融资租赁和融资性售后回租交税问题

融资性售后回租是指承租方以融资为目的，将资产出售给从事融资性售后回租业务的企业后，从事融资性售后回租业务的企业将该资产出租给承租方的活动。

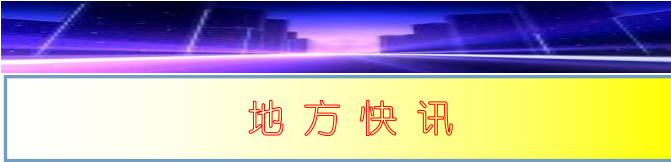
出租方融资性售后回租业务取得的利息及利息性质的收入，按照金融服务——贷款服务缴纳增值税，税率6%。以向承租方收取的全部价款和价外费用，扣除向承租方收取的有形动产价款本金，以及对外支付的借款利息（包括外汇借款和人民币借款利息）、发行债券利息后的余额为销售额。承租方出售资产的行为不属于增值税的征税范围，所以不征收增值税。

融资租赁是指具有融资性质和所有权转移特点的租赁活动。即出租人根据承租人所要求的规格、型号、性能等条件购入有形动产或者不动产租赁给承租人，合同期内租赁物所有权属于出租人，承租人只拥有使用权，合同期满付清租金后，承租人有权按照残值购入租赁物，以拥有其所有权。不论出租人是否将租赁物销售给承租人，均属于融资租赁。

融资租赁服务属于现代服务中的租赁服务，分为有形动产融资租赁和不动产融资租赁，适用的税率分别为13%和9%

出租方提供融资租赁服务，以取得的全部价款和价外费用，扣除支付的借款利息（包括外汇借款和人民币借款利息）、发行债券利息和车辆购置税后的余额为销售额。承租方属于购进服务，不缴纳增值税。

（来源：融资租赁中国信息网）



地方快讯



青岛：全国首单数字人民币融资租赁业务落地

青岛聚量融资租赁有限公司近日在中国工商银行青岛市分行的支持下，向青岛爱尔家佳新材料股份有限公司以数字人民币形式放款400万元，成功落地国内首单数字人民币应用场景下的数字融资租赁业务。

青岛爱尔家佳新材料股份有限公司是国家级专精特新“小巨人”企业，专业从事喷涂聚脲、阻尼材料等特种功能性高分子材料应用研发。青岛聚量融资租赁有限公司在了解到企业因市场拓展、产品研发而产生的资金需求后，积极联系，助力企业快速发展。

聚量融资租赁负责人表示，公司将在监管部门的指导下，继续深挖数字人民币在各个场景中的创新应用，以数字金融创新为抓手，强化对乡村振兴、专精特新、低碳环保、文化教育、智慧交通等领域支持力度，探索融资租赁企业高质量发展之路。

(2022-6-6 青岛日报)



全面推进“双碳”战略背景下融资租赁绿色业务发展研究

按照“30,60”的时间节点实现碳达峰、碳中和，是党中央的重大战略决策，符合推动系统变革、转换发展动能的发展大势，也充分彰显大国责任和担当。金融作为现代经济的核心和实体经济的血脉，理应在这一时代任务中承担重要功能，助力落实“双碳”战略、实现全面的绿色转型发展。融资租赁是重要的金融业态，并且由于其具有融资和融物双重属性而与实体经济紧密相连，与传统金融相比可提供更加灵活、精准、高效的服务。

一、“双碳”战略背景

从概念看，碳达峰是指二氧化碳排放达到峰值，之后逐步降低；碳中和是指在一定时间内通过使用低碳能源取代化石燃料、植树造林、节能减排等形式，抵消自身产生的二氧化碳实现正负抵消，达到二氧化碳的相对“零排放”。

在全球气候变化的大框架下，我国提出了碳达峰、碳中和的目标，部署了相应战略规划，制定了行动方案。四川也出台相应政策，从生产生活的各个层面落实国家战略。集团作为省属金控企业积极响应，按照转型发展的要求提出

绿色金融方向。

（一）“30,60”目标

2016年，联合国气候变化框架公约缔约方中有178个签署《巴黎气候变化协定》，明确长期目标为全球平均气温升幅控制在工业革命前水平以上低于 2°C 之内，并努力将气温升幅限制在 1.5°C 之内。因此，气候变化已成为全球重要议题，主要排放经济体纷纷提出碳中和目标；如欧盟、美国、日本和韩国均提出2050年达到碳中和。

2020年我国正式做出“二氧化碳排放力争于2030年前达到峰值，努力争取2060年前实现碳中和”的庄严承诺，成为主要排放经济体中首个设定碳中和限期的发展中国家。目前我国碳排放还处于上升通道，从达峰到中和的过渡期也仅为30年，参考发达国家从碳达峰到碳中和一般有50年-60年过渡期的情况，要实现目标时间紧且任务重。

（二）国家战略任务和规划

1. 规划和行动方案已出台

按照战略目标指引，碳达峰、碳中和也已成为我国经济社会发展的核心议题。中央工作会议、政府工作报告均明确碳达峰、碳中和重点工作；国务院发布的《关于完整准确全面贯彻新发展理念，做好碳达峰碳中和工作的意见》进一步细化2025年、2030年和2060年目标任务，提出经济社会绿色转型、重点行业能源利用效率、风电太阳能发电装机量、能耗下降幅度、碳减排幅度、能源结构、森林覆盖率和森林蓄积量等具体目标；《2030年前碳达峰行动方案》也已相应出台，以2025年和2030年作为时间节点提出能源结构、能源消耗、碳减排等重点目标。由于“十四五”时期是碳达峰的关键期、窗口期，国家“十四五”规划和2035年远景目标纲要提出了单位国内生产总值二氧化碳排放降低18%的目标，明确了落实2030年应对气候变化国家自主贡献目标，锚定努力争取2060年前实现碳中和等要求。

从碳中和的本质看，发展绿色清洁能源改变高碳能源和电力结构，同时发

展碳汇产业，是实现碳达峰、碳中和的关键。国家已提出从能源消费总量和强度“双控”向碳排放总量和强度“双控”转变，未来碳排放指标将逐步替代能耗指标作为主要目标，推动精准降碳。

2. 全国碳交易市场已推出

碳排放权交易作为限制碳排放的市场化手段，已在全球多个国家得到运用，欧盟、美国、韩国、新西兰等超过30个经济体设有碳市场或相应交易体系。2021年7月16日，我国的全国碳市场正式启动。据《中国碳市场回顾与展望（2022）》报告，截止2021年12月31日，全国碳市场累计运行114个交易日，碳排放配额累计成交量1.79亿吨，累计成交额超过76亿元；日成交均价在40元/吨—60元/吨范围内波动，基本保持平稳；但尚处于发展初期，换手率仅为3%左右，远低于欧盟417%的水平。预计“十四五”期间，石化、化工、建材、钢铁、造纸和民航等行业将被陆续纳入全国碳市场，进一步做大市场。

3. 绿色金融方向已确定

实现碳达峰和碳中和是社会经济增长方式和生活方式的变革，需要巨量的资金投入。金融可与实体经济结合，发挥资金融通作用全面参与“双碳”进程。

因此为助力“双碳”战略，人民银行确立了“三大功能”、“五大支柱”的绿色金融发展政策思路，明确了发展的顶层机制。即发挥金融支持绿色发展的资源配置、风险管理和市场定价功能，形成以绿色金融标准体系、金融机构监管和信息披露要求、激励约束机制、绿色金融产品和市场体系、绿色金融国际合作空间为支柱的绿色金融体系。

绿色债券是重要的绿色金融工具，据券商机构研究，绿色债券发行利率明显低于普通债券，说明“绿色”加持有利于降低融资成本。2021年人民银行、发改委和证监会联合发布了《绿色债权支持项目目录（2021版）》，界定支持领域和范围，将前期人民银行和发改委分别发布的目录或指引范围进行了统一，可提高便利度和可操作性，提升市场认可度。

（三）四川政策和措施

为贯彻落实党中央、国务院碳达峰、碳中和战略决策，十一届十次全会通过了《中共四川省委关于以实现碳达峰碳中和目标为引领推动绿色低碳优势产业高质量发展的决定》，重点发展清洁能源产业、清洁能源支撑产业、清洁能源应用产业。今年省委、省政府也发布《关于完整准确全面贯彻新发展理念，做好碳达峰碳中和工作的实施意见》，明确了“双碳”工作的四川目标和重点工作。

在四川“十四五”金融业发展和改革规划中也明确了发展绿色金融服务绿色发展的任务，鼓励发展重大环保装备融资租赁。2021年，人行成都分行联合有关部门，通过四川联合环境交易所“绿蓉融”平台初步建立四川省绿色企业库、项目库，并正推动将其与天府信用通平台对接。截至2021年末，“绿蓉融”已入库150家绿色企业和55个绿色项目。

同时，借助成渝融合发展的政策机遇，今年初重庆市人民政府和四川省人民政府联合发布《成渝地区双城经济圈碳达峰碳中和联合行动方案》，两地将协同推进碳达峰、碳中和工作，在能源、产业、交通运输、空间布局、财税金融、科技创新、市场共建、低碳生活等多领域开展绿色低碳转型的联合行动，为绿色金融对接提供了更广阔的平台和应用场景，并对口提出两地金融监管局在相关领域的责任。

（四）集团转型部署

为落实国家战略和省委省政府部署，集团已将绿色金融作为转型主攻方向。响应战略、主动作为，是集团作为省属国企的责任和担当；同时可以充分发挥国企的全局视野优势和政策把握到位的优势，在绿色低碳发展浪潮中抢占先机、发展壮大。

今年一季度集团印发了绿色金融业务高质量发展工作方案和绿色金融业务工作指引，对体系内各公司的绿色金融业务规模提出了到2025年的目标要求，明确了在信贷、债券、资管、基金、租赁等多方面开展绿色低碳金融服务的重点工作。

二、国内融资租赁绿色业务发展

（一）绿色租赁业务范围

根据2016年人行、财政部、发改委、环境保护部、银监会、证监会和保监会等7部委联合印发的《关于构建绿色金融体系的指导意见》，绿色金融是指为支持环境改善、应对气候变化和资源节约高效利用的经济活动提供的金融服务。我们可参考绿色金融范围，将绿色租赁的业务范围划为支持环境改善，应对气候变化和资源节约高效利用等经济活动，涵盖环保、节能、清洁能源、碳排放技术、绿色交通、绿色建筑等多方面。从概念和范围看，绿色租赁业务涵盖了全部低碳业务；从当前发展趋势看，低碳业务也将是绿色业务最重要的组成部分。

绿色租赁可在企业或项目发展周期中除初创期外的较长时期提供精准直达的绿色融资融物服务，帮助企业盘活资产，满足资金需求。

（二）发展趋势和制约因素

1. 融资租赁绿色业务发展趋势

结合融资租赁行业本身的发展趋势，绿色租赁业务特别是低碳租赁业务发展具有以下四方面的特点和趋势。

一是绿色低碳业务资金需求巨大。为实现“双碳”目标，可预见将新增巨量的资金需求。各机构预测数据虽不同，但基本共识是缺口巨大，到2060年总量级可超过百万亿，并且政府资金作少量引导来撬动社会资本。因此，融资租赁公司发展绿色低碳业务需要持续的资金支持。

二是租赁行业市场参与热情高涨。租赁行业加快布局绿色产业。由于支持政策到位，据统计金融租赁公司中有一半以上将绿色租赁纳入主要业务领域，特别是在风力发电、光伏发电、新能源汽车等领域重点布局。融资租赁公司投资热情也较高，越秀租赁、国网租赁等纷纷投身绿色租赁，主要是依托产业链在清洁能源、污水处理、节能减排、轨道交通、绿色建筑、智能制造等领域开展业务。

三是围绕“双碳”开展产品创新。在绿色债券政策框架下，2021年碳中和债券开始发行；从发行主体上看，以电力企业为主，募集资金主要投向清洁能源类项目。2021年国网租赁成功发行国内第一支“碳中和”资产证券化创新产品资产支持商业票据，用于支持风电、水电和光伏等项目；大唐租赁、南网租赁、华润租赁等也发行了资产支持商业票据或公司债等。

四是贴近实体经济打造专业服务。目前经济增速放缓，实体企业投融资需求增速下降，融资租赁行业面临因优质资产缺乏导致的激烈市场竞争；并且随着监管趋严，行业处于整顿和整合时期。因此，野蛮生长已被叫停，回归租赁本源、服务实体经济将成为行业主流。头部企业依托自身资源禀赋，紧密贴合实体经济需求，扩大专业化服务优势。

2. 融资租赁绿色业务制约因素

融资租赁发展绿色低碳业务也存在政策、标准、资金等方面的制约因素。

一是政策方面的制约因素。融资租赁在享受金融政策支持上存在障碍，一般未将融资租赁纳入金融支持绿色低碳发展专项政策体系，难以享受再贷款、再贴现等政策支持。缺乏绿色租赁业务的激励政策，2021年11月人行推出的碳减排支持工具，并未包含融资租赁行业。同时，由于无形资产不能单独作为租赁物，无法将碳排放、排污权、节能量等目前或未来可交易的无形资产纳入业务范围，不利于创新性地开展低碳业务。

二是标准方面的制约因素。目前的绿色融资标准主要针对银行等金融机构，绿色租赁准确定义和分类标准并未出台，不利于租赁公司开展业务。从统计标准来看，对金融租赁公司的绿色租赁业务，按照绿色信贷管理；而对融资租赁公司的绿色租赁业务，也还没有专门的标准和规范。

三是资金方面的制约因素。由于绿色项目投资期限较长，特别是低碳项目或本身周期较长或尚处于初创阶段，与融资租赁公司的资金存在期限错配问题。融资租赁公司要获得银行授信具有一定门槛，发行债券存在认定有门槛、周期较长和第三方费用等情况，通过海外上市融资也具有较大难度，导致较难获取

中长期低成本资金。

（三）四川低碳发展基础和空间

四川省在低碳发展中具有清洁能源丰富的明显优势，但“双碳”任务仍较重。省内融资租赁企业可基于四川的发展基础和发展空间，加快自身的转型发展，开展绿色低碳业务。

1. 碳排放水平相对较低

四川的单位 GDP 碳排放和人均碳排放均较低，主要原因是碳排放的主体是能源，而四川水电和天然气产量高，且外送全国其他省市；森林蓄积量也较多，森林覆盖率达到 40%，高于全国水平。

2. 清洁能源产业发展优势突出

普遍来说，电力行业碳排放量最大，而四川是国家清洁能源示范省和全国优质的清洁能源基地，能源结构较优，这是实现“双碳”目标的最大优势。水电生产稳居全国首位，天然气（页岩气）探明储量和年产量均居全国第一，风电、太阳能发电、生物质能和垃圾焚烧发电等新能源发展势头迅猛且开发空间广阔；非化石能源消费量占比近四成，远超全国平均水平。据“十四五”规划和 2035 年远景目标纲要，“十四五”期间我国建设的九大大型清洁能源基地也包括了四川的金沙江上游大型风电和光伏发电基地。

3. 清洁能源支撑和应用产业发展空间大

四川已有多家晶硅光伏企业，形成光伏产业集群，发电设备产量连续多年在全国排名第一；正加快建设全国最大的动力电池基地，新能源汽车、大数据、资源综合利用等产业也快速发展。广阔的市场空间推动清洁能源相关产业保持良好的发展势头，支撑和应用产业存在大量设备和资金需求，符合融资租赁行业的标的选择。

4. 近零碳排放园区试点正式启动

四川正开展近零碳排放园区试点建设，提出在 2025 年前建成 20 个左右近零碳排放园区，探索近零碳路径经验。近零碳排放园区强调少排放、低强度，

从国内外建设经验看，主要从能源、交通、建筑及碳汇生态系统等方面来实现；融资租赁公司则可对应开展设备、系统租赁业务，降低园内企业的资金占用率，使其专注发展主业。

5. 产业低碳转型任务艰巨

据四川统计分析，目前六大高耗能行业增加值占规上工业增加值比重约为30%，但能耗占比高达77%，其碳排放占比超过全省碳排放总量的40%；并且能源消费总量持续增长，碳达峰仍有压力，碳中和仍是挑战。因此，传统产业的低碳转型也可成为融资租赁发展绿色业务的重头戏。

三、融资租赁绿色业务发展思路

（一）聚焦碳减排、碳中和筛选业务方向

在资产端，围绕碳减排和碳中和，从能源替代、节能减排、循环利用、固碳增汇的全流程构建融资租赁的业务框架，可覆盖清洁能源、数字工业、绿色交通、绿色建筑、循环经济等产业。在以水电、光伏、风电及储能设备为代表的清洁能源，以5G技术、大数据、物联网、人工智能为代表的数字经济，以新能源汽车及动力电池为代表的绿色交通，以装配式建筑为代表的绿色建筑，以资源综合利用、固废危废处理为代表的循环经济，以林业、草原、湿地生态碳汇为代表的固碳增汇产业中，筛选绿色业务方向；根据实际情况，确定短中长期的项目拓展和储备方向。

同时，从业务层面看，除绿色低碳产业本身的设备租赁外，各行业的节能降碳特别是技术革新与设备更新换代，以及区域完成“双碳”目标任务所需的新增设备或设备升级都是绿色低碳的租赁业务重点。特别是，为完成区域降碳去碳任务，地方平台承担的区域基础设施和基础服务也亟需节能降碳转型升级，融资租赁公司的城投业务正好可以满足其需求。

（二）抓住机遇逐步扩宽融资渠道

在融资端，融资租赁公司要多管齐下。抓住“双碳”逐步成为全社会共识、绿色金融支持政策将更加完善的良好机遇，在积极争取银行贷款的同时，也围

绕绿色债券支持目录，依托优质项目考虑市场化手段融资，通过发行绿色金融债、绿色公司债、银行间市场绿色债务融资工具等，解决期限错配问题。有实力的企业还可通过海外上市方式，进一步拓展资金渠道。

（三）创新业务模式拓展合作渠道

由于国家对银行等金融机构的支持政策更多，为拓展业务和资金来源，融资租赁行业要加大与其他金融机构和类金融机构的合作。融资租赁与银行可在金融产品、客户资源、保理业务、杠杆租赁等方面进行合作；与信托可通过发行融资租赁信托或租赁资产证券化等方式进行合作；融资租赁公司还可以通过引入保险资金，实现较长期限的资金导入；部分有实力的券商可直接设立融资租赁公司，多维度服务其企业客户。

（四）强化专业运营有效防控风险

主动按照监管要求，规范业务范围和模式；结合“双碳”要求和发展趋势，并根据自身资源禀赋，谨慎选定进入领域。在进入细分行业前开展充分的调查和研判，也可同步借助相关行业协会、第三方机构等渠道，把握行业发展脉搏，熟悉产业链条和生态，以此为基础选择适宜客户并设计科学合理的产品结构。将风控意识和手段贯穿业务开展的全流程，以专业化、精细化的管理和运营有效防控和化解风险。

四、租赁公司发展绿色业务的优劣势分析

租赁公司开展绿色低碳业务拥有政策理解、平台支撑协同、转型发展等优势，同时也存在历史项目拖累、客户储备不足、资金实力不强、专业队伍待完善等劣势。

（一）优势分析

一是租赁公司作为国有控股企业，具有明显的国企基因，各类政策可及时传达，可接受集团的指导，在与监管机构、行业协会等交流和沟通方面也不存在障碍；因此，租赁公司在对监管政策和支持政策的理解及充分运用方面具有天然的优势。而“双碳”经济范畴内的较多细分行业还正处于政策扶持期，正

确解读政策对于业务开展尤其重要。

二是集团作为省属金控平台，在资金和项目端均可对租赁公司业务起到良好的支撑作用；同时，平台体系内拥有各类金融机构和地方金融组织，旗下现有银行、资管、增信、担保、租赁、小贷、金融科技等业务板块，未来还将适时增加保理、证券、保险、基金、信托等板块，兄弟机构之间可以协同作战、共同发展。

三是目前租赁公司业务发展不多，具有“船小好调头”的优势；在集团的支持下，可较快实现业务转型。按照集团发展绿色金融的转型要求，租赁公司可锚定低碳重新选择业务方向。

（二）劣势分析

一是因受历史风险项目拖累，租赁公司还处于整顿调整期。目前从业务规模和盈利水平看，与业内头部企业和省内领军企业均存在较大差距。绿色低碳业务大多属于充分竞争行业，优质项目的竞争较为激烈，租赁公司的现有状态并不具备竞争优势。

二是租赁公司民营股东实力较弱，不具备提供优质项目的能力；前期对行业研究也不够深入，在业务方向明晰方面有所欠缺，导致客户储备不足。随着公司改革转型，客户储备问题正逐步得到改善。

三是由于注册资本金较少且融资渠道未打开，租赁公司资金实力还不强，难以充分参与“双碳”的巨大市场。基于现行经济形势，民营股东不具备输血能力还会影响到租赁公司的银行融资；而集团又无法通过单方面增资来充实租赁公司资金实力，只能通过借款方式来支持公司业务。

四是前期租赁公司未在“双碳”领域布局，相关的专业人才尚需逐步到位。该领域涉及范围较广、维度较多，且还有待界定和完善，相关人才和团队本身并不成熟。

五、租赁公司绿色业务发展重点

通过分析“双碳”战略背景、行业发展趋势和四川发展基础等，在融资租

赁行业发展绿色低碳业务的整体思路下，建议租赁公司拥抱趋势、积极转型，发挥优势、弥补短板，具体提出以下发展重点建议：

（一）梳理符合绿色低碳要求的有效客户

一是重点关注水电、风电、光伏等清洁能源设备及储能设备，新能源汽车及动力电池，绿色数据中心，绿色建筑，危废处理和资源综合利用，环境监测，社会应用层面的降碳固碳等；重点在央企、国企、省内上市公司及上市公司在川机构中拓展客户和项目。

二是跟进省内近零碳排放园区建设，从能源系统设置、园内交通、废弃物处理和循环利用、碳汇工程等方面，为园区提供全流程、全方位的设备和系统的融资融物服务；还可与低碳合同管理的企业合作联手拓展业务，提供集成服务，全方位支持园区建设。

三是借两地联手推进“双碳”工作的东风，注重储备成渝双城经济圈项目，为后期一体化后开展经济圈内租赁业务做好准备。

四是依托省上“绿蓉融”平台的绿色企业库、绿色项目库和集团拟建的绿色产业名单库，建立客户和项目储备库；按照产业链和生态圈逐步拓展客户资源。

（二）针对不同客户创新设计产品和服务

一是设计多元化产品，改变售后回租为主体的现状。根据绿色低碳项目周期长、回报可持续的特性，针对项目的不同阶段，“因时制宜”提供多元化的产品；根据客户的不同性质、特点和需求，“因人而异”提供差异化产品和综合服务。

二是注重产品创新，改变单打独斗的现状。依托体系优势，探索租赁公司与其他金融机构的合作，逐步开发一系列的“融资租赁+”产品，满足客户扩大生产和盘活资产的需求，实现降低门槛、降低成本和分担风险的功能。

（三）用足政策优惠对接中长期资金

一是用足低碳优惠政策，争取政策性银行和国有大行的融资授信。在项目

足够时，还可根据银行绿色偏好，与其合作以项目为载体进行保理业务，滚动增加流动性达到中长期的资金融通目的。

二是做足绿色低碳项目储备，未来可依托集团平台优势发行绿色债券。由于绿色债券要求募集资金的专项用途，租赁公司可通过该种方式获取与项目期限匹配的低成本资金。

（四）用好国企平台开展外部合作

一是借助行业协会，加大同业合作。租赁公司应积极“走出去”，通过行业协会的常态化机制和组织的活动，多方获取信息，交流业务模式，在监管严冬中抱团取暖。

二是借助市场手段，加强与第三方机构合作。随着行业转型，简单粗暴地开展城投业务已难以为继，开展绿色低碳的专业化业务客观上需要社会化协作。要加强与咨询机构、信息技术机构、碳交易机构、低碳认证和计量机构以及精通低碳业务的律师、会计师和税务师事务所等的合作，为开展绿色低碳业务做好参考。

三是借助国企增信，开展与设备厂商的合作。绿色低碳设备厂商具有行业内的专业优势，而租赁公司可助力厂商更快更广地占领市场以及实现快速回款，解决其销售渠道和体系内循环的痛点。

（五）建设对接服务“双碳”方向的专业队伍

一是培养专业团队。聚焦绿色低碳产业的细分行业深耕细作，通过设置培养计划的方式培养自身队伍，逐步构建专业化服务的“护城河”。

二是引进专业人才。根据租赁公司选定的绿色低碳行业，逐步引进相关行业研究、信息获取、资源对接、研判尽调、产品设计、投资决策、要素把控、投后管理、风险防控等方面的专业人才。

（作者：租赁公司战略科技协同部 杨西川）